

Любі друзі! Багато народів захоплюються героїзмом і мужністю українського народу. Тож, ми вже зараз повинні працювати для відбудови, щоб і надалі прославляти нашу неймовірну Батьківщину.

Знання - це наша сила!

Коли лунає сирена-направляйтесь в укриття! Бережіть себе!

## Урок № 57

**Дата:** 14.10.2022

**Тема:** Принципи проектування технологічних процесів

**Мета:** охарактеризувати принципи проектування технологічних процесів; розвивати аналітичне мислення, професійні навички, пам'ять, мислення; виховувати інтерес до спеціальності.

**Хід уроку:**

Прийом додаткового персоналу на роботу не знімає відповідальності з роботодавця і в даному випадку на ділі це означає, що потрібно здійснювати повний контроль всіх етапів технології виготовлення і ремонту готових виробів в цеху. Розвиток швейного цеху як бізнесу надає масу можливостей і варіацій використання сучасних технологій, складно уявити краще сферу діяльності для розвитку творчого потенціалу. Наприклад, великий дохід приносить пошив дизайнерських речей і трикотажної дитячого одягу, ця ніша зараз дуже актуальна і досить популярна серед клієнтів. Іншим не менш рентабельним варіантом ведення подібного бізнесу цілком може бути відкриття цеху з виробництва м'яких іграшок, пошиття трикотажного дитячого одягу, сувенірів і різноманітних виробів на основі тканини. За допомогою маркетингового дослідження попиту і пропозиції на ринку товарів, які ви збираєтеся починати виробляти, можна вивчити загальну ситуацію на ринку, популярність і попит клієнтів, а також наявність конкурентних майстерень. Можна просто відкрити цех з пошиття одягу, це не займе багато часу, не потребує спеціальних досліджень, попит на послуги ательє зараз дуже високий, для цього необхідно мати професійне обладнання - швейні машинки.

Важливим пунктом відкриття швейного бізнесу є вибір місця його організації. Перевага полягає в тому, що прибутковість і популярність бізнесу не залежить від величини міста, в якому він організований, що є незаперечним плюсом, швейна справа буде популярним і принесе прибуток як в невеликому місті, наприклад, в Пермі, так і мегаполісі. Для початку ефективного ведення бізнесу потрібно володіти інформацією про попит, особливості та вимоги клієнтів в конкретному випадку і адаптувати діяльність відповідно до специфіки покупців.

Для грамотного прийняття рішення про організацію власної справи важливо визначити аудиторію, на яку буде орієнтований ваш бізнес. Потрібно зібрати інформацію про наявність, інших фірм, що працюють в цій же сфері, які можуть скласти конкуренцію вашому бізнесу, використані ними технології, асортименті, що надаються ними. Присутність великої конкуренції може згубно позначитися на рентабельності тільки що відкрилася майстерні, яка просто може не приносити дохід. У разі якщо ваше підприємство зможе зайняти свою нішу наданням сучасних унікальних послуг в Пермі, ваш бізнес буде користуватися попитом серед споживачів. Слід враховувати середній рівень доходу цільової аудиторії, на який буде орієнтований ваш бізнес, а також її потреби. Наприклад, пошив дизайнерських речей і індивідуальної трикотажної дитячого одягу буде користуватися великим попитом у великому місті, де вище рівень доходу і ширше коло потенційних клієнтів, така діяльність буде більш рентабельна.

## Урок № 58

**Дата: 14.10.2022**

**Тема:** Принципи проектування технологічних процесів

**Мета:** охарактеризувати принципи проектування технологічних процесів; розвивати аналітичне мислення, професійні навички, пам'ять, мислення; виховувати інтерес до спеціальності.

**Хід уроку:**

Створення власної справи вимагає великої кількості зусиль, такий захід включає в себе найважливіші етапи, які необхідно пройти для успішного створення прибуткового власного бізнесу. Розберемося по порядку.

1. Розробіть бізнес-план.

Складання цього документа є початковим етапом і передбачає підрахунок всіх витрат і визначення цільової аудиторії, на яку буде орієнтовано підприємництво. У бізнес-плані уточнюється і описується спеціалізація майбутнього підприємства. Для збільшення шансів на успіх рекомендується вибрати максимально вузький перелік надаваних товарів і послуг, секрет полягає в поступовому розширенні асортименту в міру розвитку бізнесу. За допомогою бізнес планування можна прорахувати терміни окупності витрат на організацію швейного ательє, визначити використані технології виробництва, оцінити вартість устаткування та машинок для шиття а також його рентабельність.

2. Придумайте бренд і / або назва вашої компанії

Назва підприємство - інструмент першого враження. Цей етап один з найважливіших і відповідальних в створенні нової фірми. Створення гарного і незабутнього назви позитивним чином позначається на ефективності бізнесу і може служити запорукою успіху. Назва повинна бути оригінальним, викликати позитивні емоції у споживача і відображати сферу діяльності вашої фірми.

3. Закупити матеріали та обладнання

Слід зазначити важливість закупівлі якісних матеріалів і фурнітури, а також обладнання, включаючи швейні машинки, для відкриття ательє. Для цього необхідно налагодити довгострокове взаємовигідне співробітництво з фірмами, що займаються такими поставками. Надійна довготривала робота з перевіреними постачальниками дозволяє зменшити витрати, забезпечує стабільність і якість роботи вашого підприємства.

4. Підберіть персонал Процесу набору працівників краще приділити окрему увагу. Правильний підбір кандидатів, які обізнані в цій справі і мають досвід роботи - запорука успіху вашої міні фірми. Професіонали, відповідально підходять до виконання посадових обов'язків забезпечать ефективну роботу вашої фірми.

5. Займіться рекламою Ефектне заяву про себе на конкурентному ринку допоможе здійснити правильно продумана реклама. За допомогою розробки піару належного рівня ваші потенційні клієнти зможуть швидше дізнатися про вас і зацікавиться у вашій діяльності. В результаті подолання всіх етапів на шляху організації власного швейного бізнесу ви отримаєте добре організоване, стабільне і рентабельне підприємство. Ви зможете надавати клієнтам високоякісні товари і послуги, що безсумнівно зробить ваш міні бізнес популярним і принесе вам хороший дохід. Уважне і продумане ставлення до будь-якої деталі принесе вам успіх, адже найменший недогляд може привести до згубних наслідків.

Організація будь-якого бізнесу з нуля вимагає вкладення чималих коштів. Для створення швейної майстерні слід закупити певне обладнання, витратні матеріали, такі як тканина і фурнітура, можливо, знадобляться кошти на створення нових технологій, важливо передбачити видатки на зарплату працівників. Для виготовлення продукції високої якості, яка буде користуватися попитом, потрібно застосовувати тільки професійне обладнання, в тому числі швейні машинки, технології, і найкращі матеріали в виробництві. Необхідно

заздалегідь зайнятися оформленням документів і реєстрацією особи-підприємця малого бізнесу. На ділі така процедура може зайняти багато часу, тому для уникнення появи негативних моментів, які можуть гальмувати і перешкоджати відкриттю вашого власного справи слід потурбуватися про це заздалегідь.

Важливим пунктом є пошук приміщення для бізнесу і включення оренди в список витрат. Ведення і організація міні-бізнесу на дому, наприклад, відкриття домашнього цеху, виключає цей пункт із загального кошторису витрат на відкриття власної справи і буде найдешевшим варіантом

Питання для самоперевірки:

1. Які основні елементи варто враховувати занурюючись у швейний бізнес?
2. Чим важливий бізнес план?

**Домашнє завдання:** дати відповіді на питання для самоперевірки та законспектувати матеріал з теми

**Рекомендована література:** Алопій В. В., Олексин І. І., Шутовська Н. О., Футало Т. В. Організація і технологія надання послуг. - К.: Академія, 2016; Моргулець О. Б. Менеджмент у сфері послуг: Навч. посіб. – К.: Центр учбової літератури, 2017; Сахно Є. Ю. Менеджмент сервісу: теорія та практика.ЦУЛ.2017

***Шановні учні! Нагадую, що на виконанні вами завдання чекає моя електронна пошта:***

***[kvasha.n.v@gmail.com](mailto:kvasha.n.v@gmail.com) або Вайбер чи Телеграм за номером: 093-74-98-200, але не пізніше 20:00***